



Du brennst für starke Partnerschaften und wirksame Führung? Du hast Erfahrung darin, Teams zu leiten, operative Exzellenz sicherzustellen und strategische Ziele umzusetzen? Dann gestalte mit uns das Partnermanagement von morgen – strukturiert, wirkungsstark und partnerschaftlich. Komm in unser Team als:

Team Lead Partner Management (all gender)

Start:

ab 01.04.2026

Standort:

100% Homeoffice
deutschlandweit

Stunden:

mind. 32 Std. oder
40 Std. (Vollzeit)

Dein Aufgabenbereich bei uns:

- Du übernimmst die fachliche und disziplinarische Leitung des Teams und entwickelst es zu einer vertriebsorientierten Einheit weiter
- Du verantwortest das Erreichen der Umsatz- und Förderziele deines Bereichs und steuerst dein Team entsprechend
- Du definierst Sales-KPIs, etablierst vertriebliche Qualitätsstandards und stellst deren nachhaltige Einhaltung sicher
- Du entwickelst die Vertriebsstrategie unserer Kurse im Rahmen der Unternehmensstrategie, mit klarem Fokus auf das Gewinnen von Neukund*innen und nachhaltige Partnerbindung, dafür identifizierst und qualifizierst du u.a. Partnerpotenziale
- Du verwaltest das Teambudget und sorgst für einen effizienten Einsatz von Ressourcen mit messbarem ROI

- Du arbeitest eng mit der Geschäftsführung zusammen und reportest regelmäßig zu Pipeline, Conversion und Forecast
- Du stehst im direkten Austausch mit den Regionalkoordinatoren, die zuständig sind für die regional Wachstumsstrategie auf Bundeslandebene

Wir wünschen uns von dir:

- Du hast Freude daran, Teams zu leiten, zu entwickeln und zu befähigen – klare Kommunikation und wertschätzendes Feedback sind für dich selbstverständlich
- Du hast Vertriebserfahrung, idealerweise B2B, Corporate Sales oder vergleichbar, du verstehst Perceived Value und denkst in Wertschöpfung, nicht in Beziehungspflege
- Du denkst unternehmerisch: In Ergebnissen, nicht in Aktivitäten
- Bestenfalls hast du Erfahrung im Non-Profit-Sektor



Was du von uns erwarten kannst:

Für uns ist es wichtig, dass du motiviert bist und Lust hast, Dinge zu verändern. Bewirb dich also unbedingt, auch wenn du nicht alle Punkte erfüllst. Bei uns kannst du deine eigenen Ideen einbringen und so die Hacker School zusammen mit motivierten Kolleg*innen mitgestalten. Wir schätzen Vielfalt und freuen uns über Bewerbungen von Menschen aller Hintergründe, Geschlechter und Identitäten. Wir sind ein Team, das sich durch Workshops und Teambuilding ständig weiterentwickelt und an sich arbeitet.

Unbefristeter
NGO-Job

30 Tage
Urlaub

Remote work
und Büro
(in Hamburg)

Rollenbasiertes
Arbeiten

Besonderes
Engagement für
digitale Bildung

Unser Gehaltsmodell:

Dein Einstiegsgehalt berechnet sich nach unserem Gehaltsmodell, welches neben dem Basisgehalt unter anderem Faktoren wie z.B. Bildungsabschluss, Berufserfahrung, Organisationszugehörigkeit berücksichtigt. Das Bruttojahresgehalt liegt zwischen 39.000 € - 46.800€ für eine Vollzeitstelle (40h). Damit wir klären können, ob unser Gehaltsmodell deine Gehaltserwartungen erfüllen kann, gib uns diese gerne bei der Bewerbung mit an.

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung inkl. Motivationsschreiben und Lebenslauf in einer pdf-Datei sowie dein mögliches Startdatum und deinen gewünschten Stundenumfang an: bewerbung@hacker-school.de. Bewerbungen nehmen wir bis zum 27.02.26 entgegen. Wir behalten uns vor, bereits vor Ablauf der Bewerbungsfrist erste Gespräche zu führen.

Du hast noch Fragen zur Stelle? Dann melde dich gerne direkt bei: vanessa.fuhrmann@hacker-school.de

Hack the world a better place!